

# かわビズ

## 海外をターゲットにした

## 実践!

## 販路開拓の進め方セミナー

## ～海外販路を成功に導くポイント～

FTAやEPAなど海外市場を見据える環境が整いつつあり、中小企業においても、海外企業とのビジネスチャンスが拡大し、販路開拓の機会が広がっています。そこで、成功企業事例等を通じて、海外への販路を成功に導くポイントや具体的に方策を学ぶとともに、自社海外市場向け事業のビジネスモデルの最適化の進め方を学ぶことを目的に開催します。

【輸出体験談】

(40分)(1社/20分)

●(株)MIKAMI(所沢市) 代表取締役社長 三上 誠 氏

【企業内容】 建機、センサーなどの精密切削加工部品メーカー。

ドイツ、中国などに輸出経験があり、海外認証等様々なチャレンジをしている。

●(株)興電舎(北本市)代表取締役会長 鈴木 博夫 氏

【企業内容】 自動化装置メーカー。

台湾、中国向けに輸出経験あり。装置の輸出等に苦労されている。

【講演】 テーマ 「海外をターゲットにした販路開拓の進め方」

(40分)

講師 公益財団法人埼玉県産業振興公社

埼玉国際ビジネスサポートセンター 宮川 邦夫 氏

【質疑応答・ディスカッション】

(40分)

【個別相談会】貿易アドバイザー等 下記により事前にお申し込みください。

(30分)

日時 平成30年3月23日(金) 午後1時30分から午後3時30分まで

※終了後個別相談を実施しません(希望者のみ、事前申し込み)。

会場 フレンディア (埼玉県川口市川口1-1-1 川口駅前キュポ・ラ本館棟4階)

参加料 無料

定員 20人(先着順)

主催 川口商工会議所・埼玉県

後援 (公財)埼玉県産業振興公社

問合わせ 川口商工会議所経営支援課 TEL:048-228-2220

■□■□■□■□■□ ■申込書 FAX:048-228-2221 ■□■□■□■□■□■□■□■

企業名		参加者名	
住所		参加者名	
e-mail			
電話		FAX	
個別相談	希望する ・ しない	個別相談をご希望の場合は、内容をご記入ください。	

※ご記入いただいた情報は当事業に関する他、セミナー等商工会議所事業運営に利用することがあります。

川口商工会議所の事業案内を上記アドレスに送信させていただきます。送信を希望しない場合は下記□に

チェックをしてください。

□